

Profil G. Küng, Unternehmerberater

Persönliche Daten	15. 7. 1961	geboren in Näfels (Glarus), Schweizer verheiratet mit Lucy Küng-Shankleman, Tochter Hira Maya Muttersprache Deutsch, Englisch verhandlungssicher
Ausbildung	1980 - 1985 1991 März 1998 Juni 1999 2002	UNIVERSITÄT ST. GALLEN, Schweiz, lic. iur. HSG ASHRIDGE MANAGEMENT COLLEGE, UK, Executive MBA INSEAD, Paris, Strategic Management in Banking LONDON BUSINESS SCHOOL, Managing Professional Services HARVARD BUSINESS SCHOOL, Advanced Management Program
Mitgliedschaften		Association of Management Consultants Switzerland (ASCO) Enterprise Stiftung, Think-Tank für mehr Unternehmergeist Harvard Club of Switzerland HSG Alumni International Coach Federation (ICF), PCC Swissconsultants.ch
Berufspraxis	Seit 2005 1997-2004 Ab 1.4.2001 1997 – 2001 1996 1993 – 1995 1987 – 1993 1985 – 1986	KÜNG UNTERNEHMERBERATUNG Als Private Advisor unterstütze ich erfolgreiche Unternehmerpersönlichkeiten in ihren Wachstumsambitionen. Einzigartig bleiben dank überzeugender Unternehmensstrategie und -kultur. Wesentliches reflektiert anpacken, statt in der Tretmühle des Dringlichen los zu rennen. THE INFORMATION MANAGEMENT GROUP (IMG AG) Unternehmensberatung (600 Mitarbeiter, Spin-off der HSG) Executive Vice President / Chief Corporate Center <ul style="list-style-type: none"> • Erstellung der Bereichsstrategien • Effizienzsteigerung des Corporate Center (Kosten –25%) • Merger & Acquisitions, Due Diligence Executive Vice President / Business Unit Manager, volle Profit und Loss-Verantwortung, Führung von 80 Beratern <ul style="list-style-type: none"> • Aufbau des Geschäftsfeldes "Strategieberatung" • Eröffnung der Büros Zürich und Frankfurt • Gewinnung von über 100 Professionals • Umsatzsteigerung von CHF 5.5 auf 31.5 Mio (54% CAGR) CADRA AG, Wetzikon, Geschäftsführender Partner THE BOSTON CONSULTING GROUP AG, Zürich, Strategieberater BULL (SCHWEIZ) AG, Mitglied der Geschäftsleitung Start als Sales Trainee über Sales Representative und Account Manager bis zum Business Unit Manager mit 20 Mitarbeitern (Verkauf, Marketing) und CHF 30 Mio. Umsatz REVISUISSE, ZÜRICH, HEUTE PwC, REVISOR

Profil G. Küng, Unternehmerberater

VERWALTUNGSRAT

- Raiffeisenbank Zürich Flughafen (Vize Präsident)
- Küng Druck AG
- Polydata AG

UNTERNEHMENS-/ BEREICHSLEITUNG

- Geschäftsleitung, Wachstum und Konsolidierung von 60 auf 600 Mitarbeiter
- Führung von Business Units mit voller „Profit and Loss“ Verantwortung
- Führung Corporate Centers (F&A, HR, Marketing, IT und Knowledge Management)
- Strategien zur Geschäftsentwicklung und ihrer Umsetzung, inkl. Mehrjahresplanung

MITARBEITERFÜHRUNG UND COACHING

- Mitarbeiterführung, direkt bis zu 12, gesamthaft über 100 MitarbeiterInnen
- Führung von Kunden- und Projektteams
- Planung und Durchführung von Entwicklungsmassnahmen
- Executive Coaching, Sounding Board, Professional Certified Coach (PCC)

PROJEKT- UND PROJEKTPORTFOLIOMANAGEMENT IM IN- UND AUSLAND

- Zahlreiche Strategiprojekte, besonders für Beratungsunternehmen, Finanzdienstleister und Unternehmen der Investitionsgüterindustrie
- Mergers and Acquisitions, inkl. Post Merger Integration (PMI)
- Definition und Management des Projektportfolios
- Festlegen von Projektzielen, Analysebedarf und Arbeitsschritten inkl. Bilden und Führen von qualifizierten Projektteams, Ergebnisverfolgung und Arbeitsfokussierung
- Durchführen von Befragungen, Workshops und Interviews, verbale und grafische Darstellung der Ergebnisse, Präsentation/Diskussion auf oberster Entscheidungsebene

MARKETING UND VERKAUF

- Breites Verkaufs- und Marketingwissen
- Verkaufs- und Marketingerfahrung, besonders Markt- und Kundenanalyse
- Aufbau, Pflege und Entwicklung strategischer Kundenbeziehungen

FINANZEN UND CONTROLLING

- Aufbau und Umsetzung Balanced Scorecard Konzept
- Due Diligence

BRANCHENERFAHRUNGEN

- Unternehmensberatung und Professional Service Firms (Als Manager und Berater):
 - Eröffnung neuer Niederlassungen und Geschäftsfelder
 - Beisitz im Verwaltungsrat
 - Überprüfung und Gestaltung von Honorarmodelle
- Investitionsgüter (Als Manager und Berater):
 - Mitglied der Geschäftsleitung
 - Auf- und Ausbau Professional Services
- Banken und Versicherungen (Als Berater und Verwaltungsrat):
 - Strategieentwicklung und Vorbereitung IPO
 - Strategie und Positionsbestimmung im Wettbewerbsumfeld
 - Projektportfoliomanagement